

ДО КОНЦА СЕЗОНА ЛЕСОЗАГОТОВОК ОСТАЛОСЬ 12 ДНЕЙ

Образцово выполним свои обязательства, дадим 50.000 кубометров сверхплановой древесины!

КАК БЫЛ ЗАВОЕВАН УСПЕХ

Вступив в социалистическое соревнование за выполнение штатных в четыре года, колхоз Хорского леспромхоза добился известных успехов в работе. В прошлом году предприятие не только выполнило программу, но и дало сверх задания 28 тысяч кубометров лесной древесины. Кроме того, была значительно снижена себестоимость продукции, сэкономлено свыше 830 тысяч рублей государственных средств.

В текущем осенне-зимнем сезоне колхоз леспромхоза работал с еще большей энергией, непрерывно повышая темпы заготовки и вывозки древесины.

В начале сезона работники лесной промышленности края обратились с письмом к великомуожду народов товарищу Сталину, в котором обещали завершить сезонную программу к 20 марта и дать сверх плана 50 тысяч кубометров леса. Это письмо в числе других поднесли и рабочие нашего леспромхоза, давшие слово заготовить и вывезти 15 тысяч кубометров сверхплановой древесины.

Их слово не разошлось с делом. 8 марта, то есть на 23 дня раньше срока, леспромхоз завершил сезонный план по заготовке леса, а пятью днями позже — 13 марта было выполнено и задание по вывозке древесины. По нашим подсчетам, мы смокли еще заготовить и вывезти из до конца срока по 15 тысяч кубометров, как обещали ранее, в 25 тысяч кубометров.

Досрочное завершение производственной программы явилось результатом дружной и слаженной работы коллектива, широко развернувшейся социалистического соревнования. Рабочие, инженерно-технические работники, колхозники трудились, не жалели сил, стремясь сдержать слово, данное товарищу Сталину. Этот трудовой поход был подкреплен рядом организационно-технических мероприятий.

На чем мы сосредоточили свое внимание? Прежде всего, в вопросах организации труда.

Опыты прошлых лет показали, что в условиях хорских лесов лучше всего применять звеньевую организацию труда. Так мы и поступили. Были созданы звенья в составе от двух до пяти человек каждого. Мастера, заслуженные лягчики руководят таким звеном, обучают новичков, помогают стачанщикам, контролировать выполнение заданий. Звеньевая система позволяет наиболее правильно расставлять силы на линиях, на складах, на раскрайке и на погрузо-разгрузочных работах.

Серьезно занимались мы обучением сезонных рабочих, в первую очередь — колхозников. В леспромхозе были созданы стачановские школы, которым руководили наиболее опытные лесорубы и погонщики. Обучение проходило непосредственно на работе. Кроме того, вечерами мастера и

стачановцы проводили беседы о передовых методах труда.

Большую пользу принесло индивидуальное и нештатное стачанование над отставшимими рабочими. Лучше всего дело было поставлено на участке «Кутузовка». Начальник лесопункта коммунального тов. Поздубинский привлек молодых рабочих к исполнению производственным. Тренинги тов. Кореев, в совершенстве освоивший сложную трехлеску леса с круглыми склонами, обучил своим методам труда более десяти человек. Не выполненный предыдущим временем нормы колхозник тов. Шевченко стал двухсотником после того, как на них взял штраф стачановец тов. Скобла.

В настоящем сезоне закончены программы по техникуму свыше 1150 человек, 150 человек обучались в стачановских школах. Все это положительно сказалось на росте производительности труда. Выполнено из полугода до трех норм каждого. В числе их тренинги тов. Кореев, рубщик тов. Слабакин и Минкин, вожак тов. Мартынин и многие другие.

Большую помощь в выполнении государственного задания оказали нам колхозы. Колхозники района имени Лазо, досрочно выполнили свои объемные задания по заготовке, подвозке и вывозке древесины. Особенно отличились бригады, прибывшие из сельхозпункта им. Ленина, «Первое мая», им. Сталина, «Красногородска», «Новый труд» и им. Лазо. Рубщики поработали и бригады колхоза «Ставропольская пчела», «Знамя коммуны», Серышевского района.

Наш леспромхоз располагает мощной лесопарковой техникой. Работники транспорта приложили все усилия, чтобы обеспечить бесперебойную работу автомашин и тракторов. Несмотря на недостаток запасных частей, особенно к тракторам «С-80», план механизированной вывозки и трехлетки выполнена.

Значительную роль сыграла хорошо оборудованная ремонтно-техническая база.

Бригады ремонтников мы укрепили опытными специалистами, токарями, кузнецами.

Механические мастерские находятся там,

где сосредоточена основная техника. Это позволяет быстро, без задержек производить ремонт механизмов, предупреждая дальнейшие пространства.

В прошлом году в нашем леспромхозе впервые в системе треста «Хабаровсклес» была применена посессная автозавозка древесины на двухподъездных санях. В настоящем сезоне мы использовали на автомобильных дорогах также и одноподъездные сани.

Правда, первое время сани первого ложились, разбиваясь колеса дороги. Глазинский

и Маргулис, инженер предприятия тов. Москалев, вместе

Мастер поездной автovывозки

Посездная вывозка леса — дело нелегкое. Большим мастерством должен обладать водитель, чтобы во время транспортных воза сани не выходили из колеи и не разбивали пологие дороги, чтобы машина шла ровно и на полную мощность.

Шофёр Иван Федорович Москалев, бывший фронтовик, в совершенстве освоил поездную автovывозку. На узинах, когда тяжеловесный состав по инерции увеличивает скорость, водитель плавно и следательно, сохраняя дорогу, приступает к машине затраты на ее ремонт. Это

позволяет ему систематически экономить значительные количества горючего.

Шофёр-стажировщик трансформирует деревенскую со скоростью 10—15 километров в час. С места он берет состав резким на одно треть монтировки мотора. Затем моментально сбрасывает газ. Когда сдвигнут первый кулисчатый сапун, водитель постепенно увеличивает скорость. Всё это использует возможность прорываются колес и, следательно, водитель плавно переворачивает машину затраты на ее ремонт.

В самом деле, товары эти не выдерживают никакой критики. Видно по всему, что люди, выпускавшие их, совсем забыли о своем служебном долге.

Вот дверной навес, сделанный из тонкого ржавого железа. Он не был в употреблении, но уже перекован. Но как же удержится даже самая легкая дверь. Алюминиевая ложка. Она настолько тонка, что сгноет от малейшего прикосновения. Зато столовая ложка чрезмерно массивна, тяжела, ее нечестиво брать в руки.

Она, сама, парализительна — короткая лампа. В своем роде это уникально. Даже как-то трудно поверить, что эта вещь была произведена в нас, в наше время — время высокой техники и производственной культуры. Представьте себе ржавую жестяную банку. В ней прорезана круглая дырка, а в дырку вставлена неуклюзая горелка. Отгорет для фитили нескольких местах перекошено. Попробовали было зажечь эту лампу — воняет, помиму гаснет.

Такие товары прорвались на нас в горах и силах края. Позвольте спросить: на

кого они за товары? Каковы их качество и assortiment? В какой мере удовлетворяют они запросы труда?

Чтобы ответить на эти вопросы, достаточно побывать в магазинах и поговорить с торговыми работниками. Они расскажут вам о многом — о залах, так называемых нехороших товаров, о частных учениках, больших убытках, о залогах и спиртных напитках покупателей.

Недавно в редакцию зашел работник крайпотребсовета тов. Попов — занятующийся отслеживанием местных товаров. Он привнес с собой из чайника, набитых различными предметами, изготовленными в артелях и промкомбинатах. Тут были салоны, замки, птички, мыло, зонтико и много других вещей. Разложил товары на столе, тов. Попов обратился с просьбой:

— Помогите, товарищи, отградить покупателя от этого хлама. Он предназначен в продажу. От нас требуют, чтобы мы измерили реализованные эти товары. Но разве можно носить в магазины эту «продукцию»?

Что же это за товары? Типка, еще не бытая в употреблении, шатается на своем остове. Два салоха, их никак нельзя называть парой — по форме и размерам, лежат по цвету краски, они не походят один на другой. Потомки, как слухут, не образуют. В ковершение во всем на голенищах вянут дыры.

Затем тов. Попов у всех на глазах проиллюстрировал «достоинства» мыла. Более десяти минут старался он наплыть руками. Но напрасны были усилия. Вместе пены получались какак-то слизи, не приятного запаха. О мыле такого же сорта и качества, выпущенном Хабаровским горпромкомбинатом, писала в редакцию одна домохозяйка: «Кое-как я постирала им белье, а потом пришло его перестирывать, та же мыла осталась желто-серым пятном».

На другой день в редакцию зашел управляющий базой «Роспотребторгтоваров» тов. Маргалис. Он также привнес образцы товаров местного производства.

— Не в магазине им место, — говорил с доской и возмущением. — Было бы привычней — создать специальную выставку брака, и туда их, на эту позорную выставку...

В самом деле, товары эти не выдерживают никакой критики. Видно по всему, что люди, выпускавшие их, совсем забыли о своем служебном долге.

Вот дверной навес, сделанный из тонкого ржавого железа. Он не был в употреблении, но уже перекован. Но как же удержится даже самая легкая дверь. Алюминиевая ложка. Она настолько тонка, что сгноет от малейшего прикосновения. Зато столовая ложка чрезмерно массивна, тяжела, ее нечестиво брать в руки.

Она, сама, парализительна — короткая лампа. В своем роде это уникально. Даже как-то трудно поверить, что эта вещь была произведена в нас, в наше время — время высокой техники и производственной культуры.

Представьте себе ржавую жестяную банку. В ней прорезана круглая дырка, а в дырку вставлена неуклюзая горелка. Отгорет для фитили нескольких местах перекошено. Попробовали было зажечь эту лампу — воняет, помиму гаснет.

Такие товары прорвались на нас в горах и силах края. Позвольте спросить: на

кого они за товары? Каковы их качество и assortiment? В какой мере удовлетворяют они запросы труда?

Чтобы ответить на эти вопросы, достаточно побывать в магазинах и поговорить с торговыми работниками. Они расскажут вам о многом — о залах, так называемых нехороших товаров, о частных учениках, больших убытках, о залогах и спиртных напитках покупателей.

Недавно в редакцию зашел работник крайпотребсовета тов. Попов — занятующийся отслеживанием местных товаров. Он привнес с собой из чайника, набитых различными предметами, изготовленными в артелях и промкомбинатах. Тут были салоны, замки, птички, мыло, зонтико и много других вещей. Разложил товары на столе, тов. Попов обратился с просьбой:

— Помогите, товарищи, отградить покупателя от этого хлама. Он предназначен в продажу. От нас требуют, чтобы мы измерили реализованные эти товары. Но разве можно носить в магазины эту «продукцию»?

Что же это за товары? Типка, еще не бытая в употреблении, шатается на своем остове. Два салоха, их никак нельзя называть парой — по форме и размерам, лежат по цвету краски, они не походят один на другой. Потомки, как слухут, не образуют. В ковершение во всем на голенищах вянут дыры.

Затем тов. Попов у всех на глазах проиллюстрировал «достоинства» мыла. Более десяти минут старался он наплыть руками. Но напрасны были усилия. Вместе пены получались какак-то слизи, не приятного запаха.

О мыле такого же сорта и качества, выпущенном Хабаровским горпромкомбинатом, писала в редакцию одна домохозяйка:

«Кое-как я постирала им белье, и чтобы они

стали чистыми, я

затратила на

мыло 15 копеек...»

Тов. Бурбасов подробно рассказал о технологии производства дуг. По его сло-

вам механизаторами, изменили конструкции саней и добились неплохих результатов. Об этом говорят хотя бы такие данные. За один рейс машина вывозит на двухподъездных санях не более 29 кубометров леса. А на наших одноподъездных санях, при трех прицепах, загрузка машины возрастает до 45 кубометров. Водители тов. Юрьевич, Москалев, Брошка, Свищиков и многие другие благодаря этому в два-три раза повысили производительность труда. В будущем лесозаготовительном сезоне этот метод автомобилистов применим в еще более широких размерах.

КИЗИНСКИЙ ЛЕСПРОМХОЗ ВЫПОЛНИЛ СЕЗОННЫЙ ПЛАН ЗАГОТОВКИ И ВЫВОЗКИ ДРЕВЕСИНЫ

МАРИНСКОЕ-ПА-АМУРЕ, 18 марта. (По телеграфу). 16 марта колхоз Кизинского леспромхоза выполнил сезонный план заготовки и вывозки древесины. Не снизяя темпов, продолжаем вести заготовку леса сверх задания.

КОНСТАНТИНОВ, Директор леспромхоза.

КОНДРАТЬЕВ, Секретарь парторганизации.

СВОДКА

О ВЫПОЛНЕНИИ СЕЗОННОГО ПЛАНА ЛЕСОЗАГОТОВОК НА 15 МАРТА 1948 ГОДА (в процентах к плану)

Леспромхозы	Фамилии директоров	Заготовка	Вывозка
Хорский	Дорошенко	107,6	102,5
Троицкий	Рахлов	106,5	101,1
Кизинский	Константинов	99,5	99,6
Вяземский	Хохлов	100,9	98,4
Борисоглебский	Куриков	103,1	91,8
Оборский	Селога	108,1	93,7
Святогорский	Стругов	97,5	93,3
Кур-Урмийский	Юрин	88,0	90,3
Николаевский	Нестренко	57,6	59,0
Итого по тресту	Шульгин	102,9	96,0

СВОДКА
О ВЫПОЛНЕНИИ РАЙОНАМИ СЕЗОННЫХ ОБЪЕМНЫХ ЗАДАНИЙ ПО ЗАГОТОВКЕ, ПОДВОЗКЕ И ВЫВОЗКЕ ЛЕСА ПО ТРЕСТУ «ХАБАРОВСКЛЕС»

НА 10 МАРТА 1948 ГОДА (в процентах к плану)

Населенные районы	Заготовка	Подвозка и вывозка

<tbl_r cells

